

Allegato 6

Scale per la valutazione degli obiettivi operativi

Per verificare l'effettivo conseguimento dei target associati agli obiettivi operativi, laddove possibile (pubblicazioni, progetti, proprietà intellettuale, ecc.), sarà fatto riferimento ai dati presenti nelle banche dati del CREA.

Dal punto di vista metodologico sono state realizzate, per tutti gli indicatori, scale che tengono conto dei seguenti 4 livelli:

- 1 = Risultato non conseguito
- 2 = Risultato parzialmente conseguito
- 3 = Risultato conseguito
- 4 = Risultato superiore alle attese

Per ciascun livello della scala, è stato definito, tenendo conto del target degli indicatori, un range di valori all'interno del quale collocare il risultato ottenuto.

Per alcuni indicatori, in funzione del target, la scala di riferimento è costituita da un numero di livelli inferiori a 4.

Nel caso in cui il target dell'indicatore sia "Fatto" (Tabella 1) la scala è costituita solo da 2 livelli:

- 1 = Risultato non conseguito
- 3 = Risultato conseguito.

Cod. Indicatore	Indicatore
IOP 3.1.1.7	Relazione sul monitoraggio riguardante il riaccertamento dei residui, attivi e passivi, al 1 gennaio 2019
IOP 3.1.2.1	Stampa del format
IOP 3.1.3.1	Realizzazione del collegamento tra le piattaforme
IOP 3.1.7.1	Proposte al direttore di CREA-DC di nuove disposizioni organizzative
IOP 3.1.13.1	Abilitazione dell'Ufficio Gestione del personale come POS (Punto Ordinante della Spesa) nel sistema NOIPA
IOP 3.2.1.1	FAQ pubblicate
IOP 3.2.2.1	Pubblicazione della nuova disciplina e correlata modulistica
IOP 4.1.6.1	Revisione dell'SMVP

Tabella 1: Indicatori per i quali il target è "Fatto"

Nel caso in cui il target dell'indicatore sia pari a "1" è stata scelta la metodologia di confronto tra risultato conseguito e target, indicata nella tabella 2:

Cod. Indicatore	Indicatore	Confronto tra risultato conseguito e target	Scala di riferimento
IOP 2.1.1.1	N. eventi (Centri)	Risultato = 0	1 = Risultato non conseguito
IOP 2.1.5.1	N. documenti (CI, FL e IT)		
IOP 2.1.6.1	N. eventi informativi		
IOP 2.1.8.1	N. eventi (Rapporti istituzionali)		
IOP 2.3.1.1	N. schede risultato prodotte		
IOP 2.3.1.2	N. brevetti, privative e iscrizioni ai registri varietali realizzati dai R/T del Centro (CI, GB, IT, OF, OFA, VE, ZA)		
IOP 2.4.2.1	N. linee guida predisposte	Risultato = 1	3 = Risultato conseguito
IOP 2.4.3.1	N. accordi di collaborazione		
IOP 3.1.4.1	N. regolamenti beni mobili		
IOP 3.1.5.1	N. regolamenti beni immobili		
IOP 3.1.12.1	N. documenti redatti per la definizione dei principi		
IOP 3.1.15.1	N. schemi di accordo quadro	Risultato > 1	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 4.1.1.1	N. regolamenti (Formazione)		
IOP 4.1.3.1	N. documenti contenenti la metodologia e le scale di valutazione		
IOP 4.1.4.1	N. documenti di principi e procedure		
IOP 4.1.6.2	N. eventi (Controllo di gestione)		

Tabella 2: Indicatori per i quali il target è "1"

Nel caso in cui il target dell'indicatore sia pari a "2" è stata scelta la metodologia di confronto tra risultato conseguito e target, indicata nella tabella 3:

Cod. Indicatore	Indicatore	Confronto tra risultato conseguito e target	Scala di riferimento
IOP 2.1.7.1	N. master attivati	Risultato = 0	1 = Risultato non conseguito
IOP 2.4.1.1	N. iniziative di cooperazione internazionale e partecipazione a Twinning	Risultato > 2	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.19.1	N. eventi informativi e N. documenti	Risultato = 2	3 = Risultato conseguito

IOP 4.1.5.1	N. sigle sindacali che sottoscrivono l'accordo (IOS)	Risultato = 1	2 = Risultato parzialmente conseguito
IOP 4.1.7.1	N. sigle sindacali che sottoscrivono l'accordo (tempo determinato)		

Tabella 3: Metodologia per gli indicatori per i quali il target è "2"

Per altri indicatori è stata utilizzata la metodologia di confronto tra risultato conseguito e target indicata nella tabella 4.

Confronto tra risultato conseguito e Target	Scala di riferimento
Risultato < 50% Target	1 = Risultato non conseguito
50% target ≤ Risultato < Target	2 = Risultato parzialmente conseguito
Target ≤ Risultato ≤ Target + 50% Target	3 = Risultato conseguito
Risultato > Target + 50% Target	4 = Risultato superiore alle attese

Tabella 4: Metodologia usata per gli altri indicatori

Nella tabella 5 sono riportati tutti gli indicatori per i quali è stata adottata la metodologia indicata nella tabella 4. Inoltre, nella colonna "Confronto tra risultato conseguito e target", sono stati calcolati gli intervalli numerici. Se necessario i risultati degli indicatori saranno arrotondati per difetto all'unità.

Cod. Indic.	Indicatore	Target	Confronto tra risultato conseguito e target	Scala di riferimento
IOP 1.1.1.2	% di R/T che pubblicano su riviste con IF rispetto al n. totale di R/T	50	% R/T < 25	1 = Risultato non conseguito
			25 ≤ % R/T < 50	2 = Risultato parzialmente conseguito
			50 ≤ % R/T ≤ 75	3 = Risultato conseguito
			% R/T > 75	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 1.2.2.1	Ammontare delle entrate senza vincolo di destinazione acquisite dal Centro (€)	60.000	Entrate < 30.000	1 = Risultato non conseguito
			30.000 ≤ Entrate < 60.000	2 = Risultato parzialmente conseguito
			60.000 ≤ Entrate ≤ 90.000	3 = Risultato conseguito
			Entrate > 90.000	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 2.1.2.1	% report predisposti e condivisi dai R/T che hanno incarichi di rappresentanza rispetto al n. eventi (riunioni e tavoli tecnici) relativi ai medesimi incarichi	70%	% report < 40	1 = Risultato non conseguito
			40 ≤ % report < 60	2 = Risultato parzialmente conseguito
			60 ≤ % report ≤ 80	3 = Risultato conseguito
			% report > 80	4 = Risultato superiore alle attese
IOP	N. imprese che	20	N. imprese < 10	1 = Risultato non conseguito

2.1.6.2	sottoscrivono le regole di iscrizione		$10 \leq N. \text{ imprese} < 20$	2 = Risultato parzialmente conseguito
			$20 \leq N. \text{ imprese} \leq 30$	3 = Risultato conseguito
			$N. \text{ imprese} > 30$	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 2.3.2.1	N. innovazioni prodotte dal maggio 2015 al dicembre 2018 pubblicate nella nuova formulazione	70	$N. \text{ innovazioni} < 35$	1 = Risultato non conseguito
			$35 \leq N. \text{ innovazioni} < 70$	2 = Risultato parzialmente conseguito
			$70 \leq N. \text{ innovazioni} \leq 105$	3 = Risultato conseguito
			$N. \text{ innovazioni} > 105$	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 2.3.3.1	N. nuove schede risultato prodotte	12	$N. \text{ schede} < 6$	1 = Risultato non conseguito
			$6 \leq N. \text{ schede} < 12$	2 = Risultato parzialmente conseguito
			$12 \leq N. \text{ schede} \leq 18$	3 = Risultato conseguito
			$N. \text{ schede} > 18$	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.18.1	% atti firmati con firma digitale rispetto al N. totale di atti collegati ai processi per i quali è stata avviata la sperimentazione	50	$\% \text{ atti} < 25$	1 = Risultato non conseguito
			$25 \leq \% \text{ atti} < 50$	2 = Risultato parzialmente conseguito
			$50 \leq \% \text{ atti} \leq 75$	3 = Risultato conseguito
			$\% \text{ atti} > 75$	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.2.3.1	% Uffici che, previo periodo di istruzione, risultano autonomi nella pubblicazione dei dati	20	$\% \text{ Uffici} < 10$	1 = Risultato non conseguito
			$10 \leq \% \text{ Uffici} < 20$	2 = Risultato parzialmente conseguito
			$20 \leq \% \text{ Uffici} \leq 30$	3 = Risultato conseguito
			$\% \text{ Uffici} > 30$	4 = Risultato superiore alle attese

Tabella 5: Indicatori per i quali è stata applicata la metodologia esposta nella tabella 4

Per l'Indicatore: N. articoli pubblicati nell'anno su riviste internazionali con Impact Factor (IF) dai R/T / n. totale di R/T, Cod. Indicatore: IOP 1.1.1.1 è stata applicata la metodologia indicata nella tabella 4 ed è stato considerato quale target il valore minimo dell'intervallo individuato per ciascun Centro e riportato nell'Allegato 5, come riportato nella tabella 6 che segue.

Centro	Target	Confronto tra risultato conseguito e target	Scala di riferimento
AA	Mantenimento del valore ottenuto nell'anno 2017. Target compreso tra 0,660 e 0,760	N. articoli / n. R/T < 0,330	1 = Risultato non conseguito
		$0,330 \leq$ N. articoli / n. R/T < 0,660	2 = Risultato parzialmente conseguito
		$0,660 \leq$ N. articoli / n. R/T \leq 0,990	3 = Risultato conseguito
		N. articoli / n. R/T > 0,990	4 = Risultato superiore alle attese
AN	Incremento del 75% rispetto al valore ottenuto nel 2017 = 0,359. Target compreso tra 0,528 e 0,628	N. articoli / n. R/T < 0,264	1 = Risultato non conseguito
		$0,264 \leq$ N. articoli / n. R/T < 0,528	2 = Risultato parzialmente conseguito
		$0,528 \leq$ N. articoli / n. R/T \leq 0,792	3 = Risultato conseguito
		N. articoli / n. R/T > 0,792	4 = Risultato superiore alle attese
CI	Mantenimento del valore ottenuto nell'anno 2017. Target compreso tra 0,632 e 0,732	N. articoli / n. R/T < 0,316	1 = Risultato non conseguito
		$0,316 \leq$ N. articoli / n. R/T < 0,632	2 = Risultato parzialmente conseguito
		$0,632 \leq$ N. articoli / n. R/T \leq 0,948	3 = Risultato conseguito
		N. articoli / n. R/T > 0,948	4 = Risultato superiore alle attese
DC	Mantenimento del valore ottenuto nell'anno 2017. Target compreso tra 0,550 e 0,650	N. articoli / n. R/T < 0,275	1 = Risultato non conseguito
		$0,275 \leq$ N. articoli / n. R/T < 0,550	2 = Risultato parzialmente conseguito
		$0,550 \leq$ N. articoli / n. R/T \leq 0,825	3 = Risultato conseguito
		N. articoli / n. R/T > 0,825	4 = Risultato superiore alle attese
FL	Mantenimento del valore ottenuto nell'anno 2017. Target compreso tra 1,112 e 1,212	N. articoli / n. R/T < 0,556	1 = Risultato non conseguito
		$0,556 \leq$ N. articoli / n. R/T < 1,112	2 = Risultato parzialmente conseguito
		$1,112 \leq$ N. articoli / n. R/T \leq 1,668	3 = Risultato conseguito
		N. articoli / n. R/T > 1,668	4 = Risultato superiore alle attese
GB	Mantenimento del valore ottenuto nell'anno 2017. Target compreso tra 0,739 e 0,839	N. articoli / n. R/T < 0,369	1 = Risultato non conseguito
		$0,369 \leq$ N. articoli / n. R/T < 0,739	2 = Risultato parzialmente conseguito

		$0,739 \leq N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} \leq 1,108$	3 = Risultato conseguito
		$N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} > 1,108$	4 = Risultato superiore alle attese
IT	Mantenimento del valore ottenuto nell'anno 2017 Target compreso tra 0,817 e 0,917	$N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} < 0,408$	1 = Risultato non conseguito
		$0,408 \leq N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} < 0,817$	2 = Risultato parzialmente conseguito
		$0,817 \leq N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} \leq 1,225$	3 = Risultato conseguito
		$N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} > 1,225$	4 = Risultato superiore alle attese
OF	Mantenimento del valore ottenuto nell'anno 2017 Target compreso tra 0,768 e 0,868	$N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} < 0,384$	1 = Risultato non conseguito
		$0,384 \leq N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} < 0,768$	2 = Risultato parzialmente conseguito
		$0,768 \leq N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} \leq 1,152$	3 = Risultato conseguito
		$N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} > 1,152$	4 = Risultato superiore alle attese
OFA	Mantenimento del valore ottenuto nell'anno 2017 Target compreso tra 0,978 e 1,078	$N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} < 0,489$	1 = Risultato non conseguito
		$0,489 \leq N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} < 0,978$	2 = Risultato parzialmente conseguito
		$0,978 \leq N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} \leq 1,467$	3 = Risultato conseguito
		$N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} > 1,467$	4 = Risultato superiore alle attese
PB	Incremento del 50% rispetto al valore ottenuto nel 2017 = 0,066. Target compreso tra 0,085 e 0,099	$N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} < 0,042$	1 = Risultato non conseguito
		$0,042 \leq N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} < 0,085$	2 = Risultato parzialmente conseguito
		$0,085 \leq N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} \leq 0,127$	3 = Risultato conseguito
		$N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} > 0,127$	4 = Risultato superiore alle attese
VE	Mantenimento del valore ottenuto nell'anno 2017. Target compreso tra 0,856 e 0,956	$N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} < 0,428$	1 = Risultato non conseguito
		$0,428 \leq N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} < 0,856$	2 = Risultato parzialmente conseguito
		$0,856 \leq N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} \leq 1,284$	3 = Risultato conseguito
		$N. \text{ articoli} / n. \text{ R/T} > 1,284$	4 = Risultato superiore alle attese

ZA	Mantenimento del valore ottenuto nell'anno 2017. Target compreso tra 0,966 e 1,066	N. articoli / n. R/T < 0,483	1 = Risultato non conseguito
		$0,483 \leq \text{N. articoli} / \text{n. R/T} < 0,966$	2 = Risultato parzialmente conseguito
		$0,966 \leq \text{N. articoli} / \text{n. R/T} \leq 1,449$	3 = Risultato conseguito
		N. articoli / n. R/T > 1,449	4 = Risultato superiore alle attese

Tabella 6: Indicatori per i quali è stata applicata la metodologia esposta nella tabella 4

Nella tabella 7 sono riportati tutti gli indicatori per i quali è stato necessario adottare singolarmente una metodologia specifica per determinare gli opportuni intervalli numerici da inserire nella colonna "Confronto tra risultato conseguito e target". Nel caso di intervalli limitati da numeri decimali, il risultato dell'indicatore sarà approssimato per difetto al medesimo numero di cifre decimali.

Cod. Indic.	Indicatore	Target	Confronto tra risultato conseguito e target	Scala di riferimento
IOP 1.2.1.1	N. progetti di ricerca internazionali finanziati nell'anno cui partecipano i R/T del Centro ¹	1,00	N. progetti = 0	1 = Risultato non conseguito
			$0 < \text{N. progetti} < 1,00$	2 = Risultato parzialmente conseguito
			$1,00 \leq \text{N. progetti} < 3,00$	3 = Risultato conseguito
			N. giornate informative $\geq 3,00$	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 1.2.1.2	N. proposte di progetto presentate dal Centro / n. totale di R/T ²	0,5	N. proposte / N. R/T = 0	1 = Risultato non conseguito
			$0 < \text{N. proposte} / \text{N. R/T} < 0,50$	2 = Risultato parzialmente conseguito
			$0,50 \leq \text{N. proposte} / \text{N. R/T} < 1,50$	3 = Risultato conseguito
			N. proposte / N. R/T $\geq 1,50$	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 2.1.3.1	N. corsi/seminari organizzati	3	N. corsi/seminari < 2	1 = Risultato non conseguito
			N. corsi/seminari = 2	2 = Risultato parzialmente conseguito
			$3 \leq \text{N. corsi/seminari} \leq 4$	3 = Risultato conseguito
			N. corsi/seminari > 4	4 = Risultato superiore alle attese
IOP	N. studi, indagini,	128	N. studi, indagini < 100	1 = Risultato non conseguito

¹ Nel caso di più centri Crea partecipanti ad un progetto internazionale finanziato, viene attribuito il valore 1 a ciascun Centro. Al risultato dell'indicatore possono essere applicate delle penali (-0,05) per la mancata presentazione dell'Allegato 3. Una penale per ogni scheda mancante

² Indipendentemente dal numero di Centri Crea partecipanti ad una stessa proposta progettuale, viene attribuito il valore 1 a ciascun Centro. Al risultato dell'indicatore possono essere applicate delle penali (-0,05) per la mancata presentazione dell'Allegato 3. Una penale per ogni scheda mancante.

2.1.4.1	statistiche, documenti di policy		100 < N. studi, indagini < 128	2 = Risultato parzialmente conseguito
			128 ≤ N. studi, indagini < 150	3 = Risultato conseguito
			N. studi, indagini ≥ 150	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 2.1.5.1	N. documenti (tutti i Centri tranne CI, FL, GB, IT e PB)	3÷5	N. documenti = 0	1 = Risultato non conseguito
			N. documenti = 1	2 = Risultato parzialmente conseguito
			2 ≤ N. documenti ≤ 5	3 = Risultato conseguito
			N. documenti > 5	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 2.2.1.1	Grado di soddisfazione degli utenti in riferimento ai servizi erogati indicati nella Carta dei servizi (tutti i Centri tranne PB)	Punteggio medio compreso tra 2,5 e 3,0 su una scala da 1 a 5	Punteggio < 2,0	1 = Risultato non conseguito
			2,0 ≤ Punteggio < 2,5	2 = Risultato parzialmente conseguito
			2,5 ≤ Punteggio ≤ 3,0	3 = Risultato conseguito
			Punteggio > 3,0	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.1.1	N. giorni medi, da esigibilità credito a data pagamento, secondo il sistema seguito per determinare l'indice di tempestività dei pagamenti	28	N. giorni medi > 35	1 = Risultato non conseguito
			30 < N. giorni medi ≤ 35	2 = Risultato parzialmente conseguito
			28 ≤ N. giorni medi ≤ 30	3 = Risultato conseguito
			N. giorni medi < 28	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.1.2	Rapporto % tra pagamenti effettuati e importi impegnati di competenza relativi alla gestione ordinaria ed aziendale al netto delle spese di personale	72	Rapporto % < 65	1 = Risultato non conseguito
			65 ≤ Rapporto % < 72	2 = Risultato parzialmente conseguito
			72 ≤ Rapporto % ≤ 75	3 = Risultato conseguito
			Rapporto % > 75	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.1.3	Rapporto % tra spesa impegnata e stanziamenti definitivi di competenza relativi alla gestione ordinaria ed aziendale	65	Rapporto % < 60	1 = Risultato non conseguito
			60 ≤ Rapporto % < 65	2 = Risultato parzialmente conseguito
			65 ≤ Rapporto % ≤ 70	3 = Risultato conseguito
			Rapporto % > 70	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.1.4	N. monitoraggi effettuati	4	N. monitoraggi < 2	1 = Risultato non conseguito
			2 ≤ N. monitoraggi < 4	2 = Risultato parzialmente conseguito
			N. monitoraggi = 4	3 = Risultato conseguito

IOP 3.1.1.5	% residui verificati	90	% residui < 65	1 = Risultato non conseguito
			65 ≤ % residui < 80	2 = Risultato parzialmente conseguito
			80 ≤ % residui ≤ 90	3 = Risultato conseguito
			% residui > 90	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.1.6	Rapporto fra la somma delle entrate e la somma delle uscite di tutte le aziende afferenti al Centro	≥ 1,00	rapporto < 0,50	1 = Risultato non conseguito
			0,50 ≤ rapporto < 1,00	2 = Risultato parzialmente conseguito
			1,00 ≤ rapporto ≤ 1,30	3 = Risultato conseguito
			rapporto > 1,30	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.2.2	N. nuove tipologie di report prodotte	6÷8	N. tipologie di report < 4	1 = Risultato non conseguito
			4 ≤ N. tipologie di report < 6	2 = Risultato parzialmente conseguito
			6 ≤ N. tipologie di report ≤ 8	3 = Risultato conseguito
			N. tipologie di report > 8	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.6.1	N. medio di giorni intercorrenti tra la delibera del CdA di approvazione delle dimissioni e la formalizzazione della procedura di alienazione (pubblicazione in Gazzetta Ufficiale)	100	N. medio di giorni > 150	1 = Risultato non conseguito
			110 < N. medio di giorni ≤ 150	2 = Risultato parzialmente conseguito
			100 ≤ N. medio di giorni ≤ 110	3 = Risultato conseguito
			N. medio di giorni < 100	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.8.1	Entrate complessive legate all'attività di certificazione delle sementi (€)	10.060.000	Entrate < 10.000.000	1 = Risultato non conseguito
			10.000.000 ≤ Entrate < 10.030.000	2 = Risultato parzialmente conseguito
			10.030.000 ≤ Entrate ≤ 10.060.000	3 = Risultato conseguito
			Entrate > 10.060.000	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.9.1	N. fatture emesse	< 4.200	N. fatture < 4.200	1 = Risultato non conseguito
			N. fatture ≤ 4.200	3 = Risultato conseguito
IOP 3.1.10.1	% residui analizzati	100	% residui < 85	1 = Risultato non conseguito
			85 ≤ % residui < 95	2 = Risultato parzialmente conseguito
			95 ≤ % residui ≤ 100	3 = Risultato conseguito
IOP 3.1.11.1	N. circolari e note tecniche per	2	N. circolari e note tecniche = 0	1 = Risultato non conseguito

	rivedere le procedure		N. circolari e note tecniche = 1	2 = Risultato parzialmente conseguito
			N. circolari e note tecniche = 2	3 = Risultato conseguito
IOP 3.1.14.1	N. circolari e note	2	N. circolari e note = 0	1 = Risultato non conseguito
			N. circolari e note = 1	2 = Risultato parzialmente conseguito
			N. circolari e note = 2	3 = Risultato conseguito
IOP 3.1.16.1	N. giornate informative	3	N. giornate informative < 2	1 = Risultato non conseguito
			N. giornate informative = 2	2 = Risultato parzialmente conseguito
			$3 \leq$ N. giornate informative \leq 4	3 = Risultato conseguito
			N. giornate informative > 4	4 = Risultato superiore alle attese
IOP 3.1.17.1	N. note operative e circolari	5	N. note operative e circolari < 2	1 = Risultato non conseguito
			$2 \leq$ N. note operative e circolari < 4	2 = Risultato parzialmente conseguito
			$4 \leq$ N. note operative e circolari \leq 5	3 = Risultato conseguito
IOP 4.1.2.1	N. Centri di ricerca a cui è stato somministrato il questionario	12	N. Centri di ricerca < 6	1 = Risultato non conseguito
			$6 \leq$ N. Centri di ricerca < 12	2 = Risultato parzialmente conseguito
			N. Centri di ricerca = 12	3 = Risultato conseguito
IOP 4.1.8.1	N. circolari e fac-simili	3	N. circolari e fac-simili < 2	1 = Risultato non conseguito
			N. circolari e fac-simili = 2	2 = Risultato parzialmente conseguito
			N. circolari e fac-simili = 3	3 = Risultato conseguito

Tabella 7: Indicatori per i quali è stata applicata una metodologia specifica